

Pincode.

Hoofdstuk 8: Wereldhandel

20/3/26



Noordhoff



Brengt je verder

§ 8.1 Export en import

Leerdoelen:

- Je kunt voorbeelden van internationale handel noemen.
- Je kunt met voorbeelden uitleggen wat voor- en nadelen van export zijn.
- Je kunt met voorbeelden uitleggen wat voor- en nadelen van import zijn.

§ 8.1 Export en import

Internationale handel

- Nederland koopt veel producten en diensten uit het buitenland. Dat noem je **import** of **invoer**.
- Nederland verkoopt ook veel producten en diensten aan het buitenland. Dan heb je het over **export** of **uitvoer**.
- Nederland heeft een **open economie**. Dat wil zeggen dat Nederland veel doet aan internationale handel.
- **Internationale handel** is de handel tussen landen.



§ 8.1 Export en import

Voor- en nadelen van export

Voordelen van export:

- Het exporteren van goederen en diensten naar het buitenland leidt tot meer productie in ons eigen land.
- Meer productie leidt tot meer werkgelegenheid.
- Het exporteren leidt tot meer inkomen in ons eigen land.

Om veel te kunnen exporteren moet een land een goede **concurrentiepositie** hebben. Dit kan door:

- De productie goed te organiseren en te blijven vernieuwen.
- Ervoor te zorgen dat de **arbeidsproductiviteit** (productie per werknemer per periode) hoog is.



§ 8.1 Export en import

Voor- en nadelen van export

Nadelen van export:

- Om veel te kunnen exporteren heb je grondstoffen, arbeidskrachten en ruimte nodig:
 - In ons land is de ruimte beperkt. Je kunt niet het hele land volbouwen met distributiecentra, datacentra en bedrijventerreinen.
 - Ook hebben we een voortdurend tekort aan arbeidskrachten.
- Meer productie kan leiden tot afval, overlast en milieuproblemen.



§ 8.1 Export en import

Voor- en nadelen van import

Voordelen van import:

- *Lagere productiekosten.* Sommige goederen zoals kleding worden in het buitenland goedkoper gemaakt dan in Nederland. Ook het klimaat en de beschikbare grondstoffen in andere landen spelen een rol.
- *Specialisatie.* Vaak specialiseren landen zich in de productie van bepaalde goederen. Daardoor wordt die productie vaak efficiënter.
- *Keuzevrijheid voor de consument.* De consument heeft de keuze uit meer verschillende producten.



§ 8.1 Export en import

Voor- en nadelen van import

Nadelen van import:

- *Afhankelijkheid.* Als je producten niet meer zelf maakt, maar koopt in het buitenland, ben je afhankelijk van andere landen.
- *Nadelig voor de betalingsbalans.* Als je goederen of diensten in het buitenland koopt, moet je daarvoor aan het buitenland betalen. De inkomsten en uitgaven van een land worden geregistreerd op de **betalingsbalans**. De betalingsbalans wordt negatief beïnvloed door veel import.



§ 8.2 Wisselkoersen

Leerdoelen:

- Je kunt uitleggen dat je soms geld moet wisselen om in het buitenland te betalen.
- Je kunt de wisselkoers van een valuta berekenen.
- Je kunt uitleggen waarom een wisselkoers kan stijgen of dalen.

§ 8.2 Wisselkoersen

Betalen in andere landen

- Buitenlandse muntsoorten noem je ook wel **vreemde valuta**.
- Voor het wisselen van valuta brengen banken kosten in rekening.
- Als je vreemde valuta pint in het buitenland dan wissel je ook.



§ 8.2 Wisselkoersen

Wat kost de vreemde valuta?

De **wisselkoers** is de prijs van een munteenheid uitgedrukt in een andere munteenheid. De wisselkoers kun je op twee manieren noteren:

- Bij de *directe notering* druk je de eigen valuta uit in vreemde valuta, bijvoorbeeld € 1 = £ 1,10.
- Bij de *indirecte notering* druk je de vreemde valuta uit in eigen valuta, bijvoorbeeld £ 1 = € 0,909.



Currency	Rate 1	Rate 2
EUR (Euro)	8.24	9.57
Australian Dollar	36.88	39.05
Pound sterling	24.34	26.55
대한민국 원 (: 1000)	52.21	55.10
New Zealand	23.60	36.50
	22.37	24.02

§ 8.2 Wisselkoersen

Wat kost de vreemde valuta?

Rekenen met wisselkoersen

Omwisselen van
directe naar
indirecte
notering

Directe notering

De wisselkoers van de euro in ponden is $\text{€ } 1 = \text{£ } 1,10$.

Indirecte notering

Nu wil je de wisselkoers van het pond in euro's uitrekenen. Je rekent dan uit hoeveel euro's er in één pond gaan. Oftewel: $\text{£ } 1 = \text{€ } \dots?$

Voorbeeld

Je neemt de getallen van de directe notering ($\text{€ } 1 = \text{£ } 1,10$) en deelt zowel de linkerkzijde als de rechterzijde door 1,10.

€ 1	£ 1,10
€ 0,909 ($\text{€ } 1 \div 1,10$)	£ 1 ($\text{£ } 1,10 \div 1,10$)

Nu heb je de wisselkoers van het pond in euro's, dus $\text{£ } 1 = \text{€ } 0,909$.

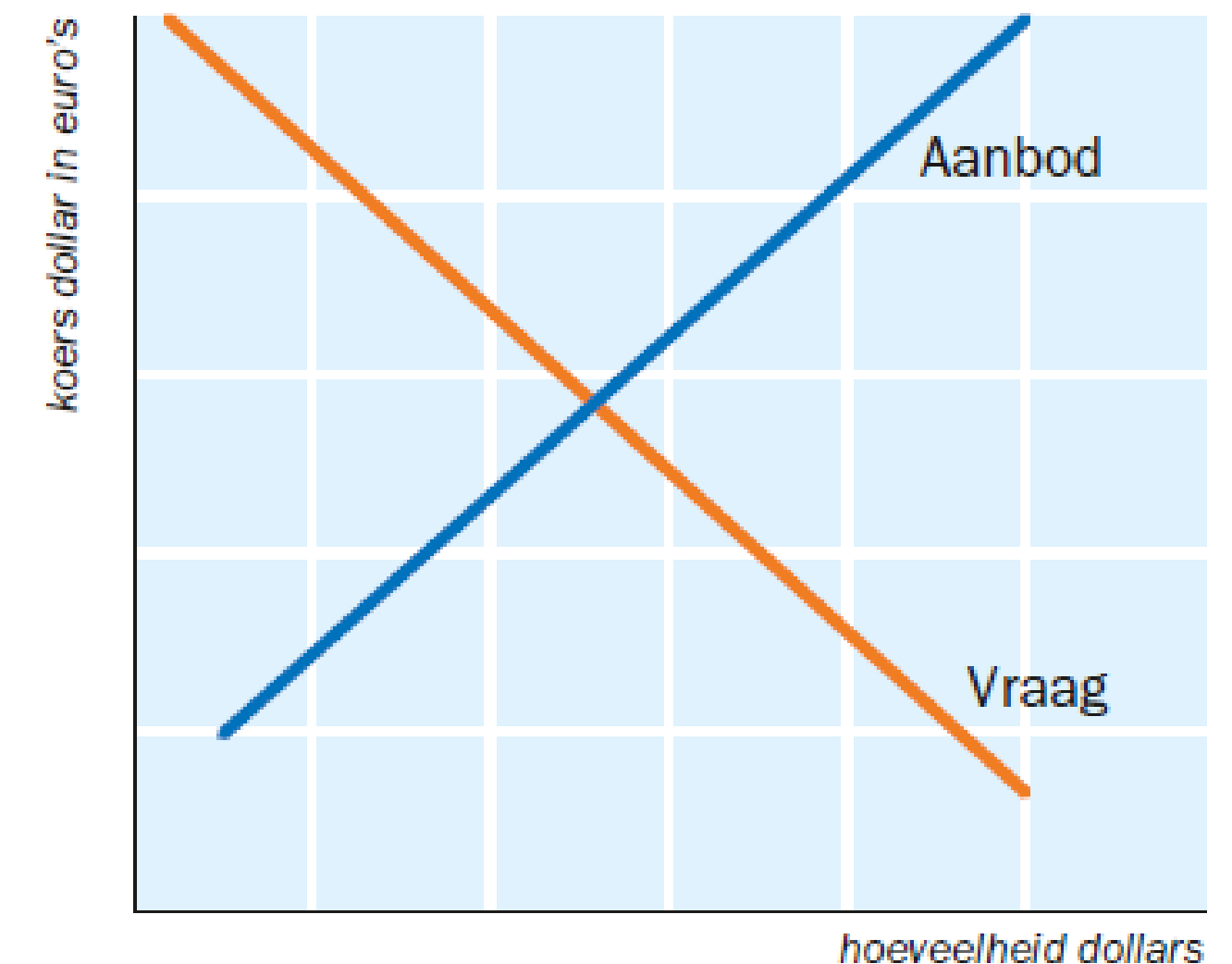


§ 8.2 Wisselkoersen

Waarom stijgt of daalt de wisselkoers?

- De wisselkoers van een munt wordt bepaald door **vraag naar valuta** en **aanbod van valuta**.
- Als jij bijvoorbeeld naar de Verenigde Staten gaat, heb je dollars nodig. Hierdoor stijgt de vraag naar dollars. Je koopt die dollars met euro's. Het aanbod van euro's stijgt dus. In dat geval stijgt de koers van de dollar en daalt de koers van de euro.

Vraag en aanbod van dollars

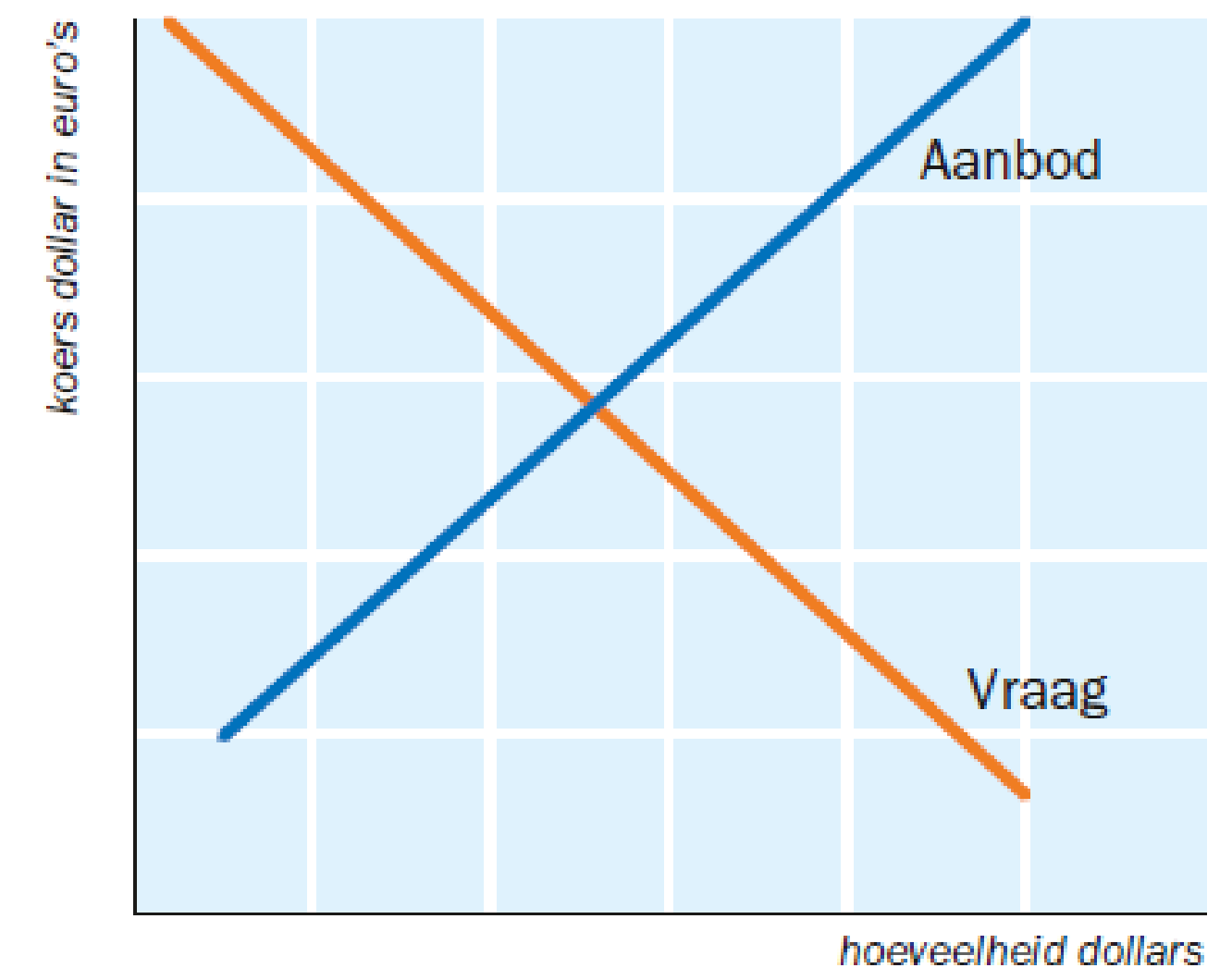


§ 8.2 Wisselkoersen

Waarom stijgt of daalt de wisselkoers?

- Vraag en aanbod kun je weergeven in een grafiek.
- De prijs op de valutamarkt is de wisselkoers, die staat op de verticale as.
- Het aantal verhandelde valuta is weergegeven op de horizontale as.
- Waar vraag en aanbod elkaar kruisen, ontstaat de wisselkoers.

Vraag en aanbod van dollars



§ 8.3 Vrijhandel en protectie

Leerdoelen:

- Je kunt uitleggen wat argumenten zijn voor en tegen vrije handel.
- Je kunt voorbeelden van protectiemaatregelen noemen.
- Je kunt uitleggen wat een vrijhandelszone en een handelsoorlog is.

§ 8.3 Vrijhandel en protectie

Wel of geen vrijhandel?

- Als een land maatregelen neemt om bedrijven te beschermen tegen internationale concurrentie, noem je dat **protectie**.
- Als twee of meer landen afspreken om onderling alle handelsbelemmeringen af te schaffen, spreek je van **vrijhandel**.



§ 8.3 Vrijhandel en protectie

Wel of geen vrijhandel?

Waarom stellen landen protectiemaatregelen in?

- Om eigen bedrijven en werkgelegenheid te beschermen.
- Om niet afhankelijk te zijn van productie uit het buitenland.
- Om startende industrie (*infant industry*) te beschermen.
- Om politieke redenen.



§ 8.3 Vrijhandel en protectie

Wel of geen vrijhandel?

Waarom kiezen landen voor vrijhandel?

- Bij vrijhandel kunnen ze de goederen produceren waar zij het beste/goedkoopste in zijn. Dit levert een prijsvoordeel op voor de consument.
- Consumenten hebben door vrijhandel een grotere keuze aan soorten producten.



§ 8.3 Vrijhandel en protectie

Protectiemaatregelen

Hoe kan de overheid de export stimuleren?

- Door het geven van *exportsubsidies*. Exportgoederen worden zo goedkoper en worden daardoor meer verkocht.
- Door het geven van *belastingvoordelen* aan exporterende bedrijven. Wanneer dit is verwerkt in de prijzen, kunnen exportgoederen goedkoper worden.



§ 8.3 Vrijhandel en protectie

Protectiemaatregelen

Hoe kan de overheid de import beperken?

- Door *invoerrechten* of *importheffingen*. Hierdoor worden producten die je uit het buitenland haalt duurder.
- Door *importcontingenten* of *importquota*. De overheid bepaalt de maximale hoeveelheid goederen die in het land verkocht mag worden.
- Door een *importverbod*. De overheid verbiedt de import van sommige goederen.
- Door *voorschriften op technisch en hygiënisch gebied*. De overheid stelt eisen aan goederen die geïmporteerd worden.



§ 8.3 Vrijhandel en protectie

Samenwerken of tegenwerken?

- Landen kunnen een **vrijhandelszone** afspreken. Tussen de landen uit de vrijhandelszone zijn er geen in- en uitvoerrechten.
- Als landen niet samenwerken, maar met elkaar in conflict komen over bijvoorbeeld invoerrechten of exportsubsidies, dan bestaat de kans op een **handelsoorlog**.



Let jij bij het kopen van producten op of ze uit Nederland of uit het buitenland komen?



Noordhoff

Brengt je verder